



Méltón megünne-
pelte az ország
az 1848-49-es
forradalom és
szabadságharc
162. évfordulóját

Esélyegyenlőség-jelek

Napjainkban az esélyegyenlőség, a diszkrimináció fogalmairól sokan sokat, sokféleképp beszélnek, azonban óriási probléma, hogy alig hallani olyan szakmai diskurzusról, mely valóban eligazítást adna a téma iránt érdeklődők és a hátrányos megkülönböztetést elszenvedett emberek számára.

2. oldal



VIT Nyugdíjpénztár akciója

Jutalom az új belépőnek, átlépő-
nek, jutalom a beléptetőnek.

9. oldal



60 éves az ERBE

(a képen Vavrik Antal
vezérigazgató)

7. oldal

Fizetett, de nem eleget...

A System Consulting Zrt. az áram szállításának ellenértékét 2010. február 25-én átutalta a Vértési Erőmű ZRt.-nek, ám az erőmű még további - több milliárd forint - kár megtérítését követeli.

7. oldal

Ülésezett a Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány

11. oldal

Nőnap kiadvány

10. oldal

A Hanti Band-del könnyű az élet

Bővebben a 11. oldalon

Jól sikerült az OVIT-farsang



Tegnap, ma és holnap

Áttekintés az ágazati érdekegyeztetés aktuális témáiról

15 éve folyik az új típusú villamosenergia-ipari érdekegyeztetés. Létrejöttét négyéves szakszervezetek és a munkáltatók közötti vita előzte meg. A részvénytársasági modell központi irányítással működött, ugyanakkor nem volt ennek megfelelő érdekegyeztetési formája.

A munkáltatói szövetség 1994-ben alakult és az ágazati szakszervezetekkel tárgyalva 1995-ben került aláírásra az ágazati kollektív szerződés.

Jelentős állomás volt 2008-ban az ágazati kollektív szerződés megújítása, hiszen azon kívül, hogy az aktualizálva lett, a legitimitása erősödött meg. Az 1995-ös privatizáció következtében jelentősen átalakult a munkáltatói oldal, s a tulajdonosi döntések nyomán társaságcsoportok is kialakultak. Tavaly decemberben egy, a szakszervezeti álláspont szerint meghatározó kérdésben éles konfliktus alakult ki. Lesz-e a jövőben ágazati bérmegállapodás és milyen tartalommal?

Az ágazati vita 2010. évre rendeződött, a megállapodás megszületett.

Mit hoz a holnap, melyek az ágazati tárgyalás 2010. évi súlypontjai?

Fontos tudni, hogy új törvény született, mely az ágazati szociális párbeszéd jövőbeni kérdéseit, működését és jogait, feltételeit és újraalakításának kötelezettségét írta elő. Miközben napi kérdésben (pl. a kereset színvonal mértéke és módja) éles vita folyt a szakszervezetek és a munkáltatók között, addig szinte mellékesen, az üléseken a jövőt illetően nézetazonosság

volt. Aláírásra került az új törvény szerinti megállapodás a szociális párbeszédre, elkészültek és beadásra kerültek a szükséges dokumentumok.

Az ágazati reprezentatív szakszervezetek, a BDSZ és az EVDSZ legfontosabb tárgyaló terepnek tekintik a Villamosenergia-ipari Ágazati Párbeszéd Bizottságot (VÁPB), hiszen a munkaadói oldallal az egyeztetések során születnek azok a megállapodások, melyek a teljes iparágat érintik. A munkavállalói oldal összeállította a párbeszédbizottsági ülések 2010. évre szóló ütemterv-javaslatát, melynek megvitatására áprilisban kerül sor.

Tervezett programok, tárgyalandó témák:

- A VKSZ IV. fejezet 2.2.1. pontjának véglegesítése.
- Szociális és jóléti juttatások jogcímei és az eljárásrend.
- Bér- és szociális megállapodás teljesülésének vizsgálatával kapcsolatos megállapodás.
- A minimumbér elvű bértarifával kapcsolatos tárgyalások.
- Sztrájkszabályozással kapcsolatos munkáltatói lista és eljárásrend.
- A sztrájkkal kapcsolatos elégséges szolgáltatás.
- További szakértői, a VÁPB munkáját segítő albizottságok alakítása.
- Iparági sporttalálkozó aktuális kérdései.
- Egyéb kérdések.

A munkavállalói oldal szerint egy út van tehát, folytatni az ágazati tárgyalásokat. A VTMSZ elnökével, dr. Janka Máriával készült interjút a 3. oldalon olvashatják.

VIHARFELHŐK a CO₂-kibocsátás körül

Úgy tűnik, sokáig okoz még komoly fejtörést és gondot a Mátrai Erőműnek (is) a szén-dioxid-kibocsátás. Évek, évtizedek alatt sokat tettek a csökkentésére, és számos terv van ma is az asztalon, mégis a hazai termelőegységek között ők a legnagyobb CO₂-„termelők”.

Az érdekképviselők, élén a szakszervezet, a MEVISZ, évek óta figyeli a kvótaelosztás körüli történéseket és felszólalnak, tiltakoznak a döntéshozóknál is a számukra kedvezőtlen döntések miatt. A bányász szakszervezettel közösen két miniszternél tiltakoztak a közelmúltban, amikor az állam nemrég nagy mennyiségű kvóta eladásáról és az ebből származó bevétel szétosztásáról döntött. És itt van a legújabb hír - március közepén -, a kormány sok millió tonna szén-dioxidot értékesít.

A szén-dioxid-kvótákat öt-éves ciklusokra bontva osztják ki a kiotói megállapodás alapján, a 2008-2012-es időszakra hazánk évente mintegy 108 millió tonnányi üvegházhatású gáz kibocsátását lehetővé tevő kvótával rendelkezik. - Ha eladja az



Medveczki
Zsolt

ország a kvótamennyiséget, nem marad nekünk és mi lesz velünk 2012 után? - mondja aggodva Medveczki Zsolt MEVISZ titkár - Féljük a munkahelyeinket, az erőművet. A CO₂-kibocsátás korlátozása bennünket érint legkeményebben, félő, hogy majd nemhogy nem tudunk versenyképes áratok kialakítani, kérdés, egyáltalán el tudjuk-e majd adni a drágán termelt áramot.

(Folytatás a 2. oldalon)

VÜTFÓ - EVDSZ együttműködés

Dr. Szilágyi
József



A Villamosenergia-ipari Üzemi Tanácsok Fórumát (VÜTFÓ) és az Egyesült Villamosenergia-ipari Dolgozók Szakszervezeti Szövetségét (EVDSZ) képviselők között március elején a fővárosban tartott tárgyaláson előzetes megállapodás született a két szervezet közötti - az eddigieknél szorosabb - együttműködés érdekében. Dr. Szilágyi József, az EVDSZ elnökhelyettese és Nagy Sándor, az EDF DÉMÁSZ Társaságcsoport Üzemi Tanács elnöke, VÜTFÓ koordinátor tájékoztatót a megvitatott kérdésekről és döntésekről.

Dr. Szilágyi Józseftől először azt kérdeztük: Hogyan működött eddig a Villamosenergia-ipari Üzemi Tanácsok Fóruma?

- Nekem viszonylag kevés a rálátásom a Villamosenergia-ipari Üzemi Tanácsok Fórumának működésére, tekintettel arra, hogy elnökhelyettesé megválasztásomig ebben a munkában nem vettem részt. Azt azért tudom, hogy a VÜTFÓ az ágazati szakszervezet kezdeményezésére jött létre. A fórum felvállalta a munkavédelemmel kapcsolatos kérdések koordinálását is, erre tekintettel a fórum munkájában részt vettek az iparágban megválasztott munkavédelmi képviselők is. A fórum konzultatív jelleggel működött, a tapasztalatcsere területe a munkavállalók jóléti és szociális ellátásával volt kapcsolatos. Véleményem szerint a fórum, mint konzultatív testület, jól látta el feladatát, megeremeltette az alapokat arra, hogy ágazati szinten is egységes vélemény jelenjen meg az üzemi tanácsok hatáskörébe tartozó kérdésekről.

- Hogyan újul meg a két szervezet közötti kapcsolat? Milyen kölcsönösen előnyös lehetőségeket lát az együttműködésben?

- Az EVDSZ VI. Kongresszusán áttekintette a VÜTFÓ működésének tapasztalatait és az EVDSZ programjában célul tűzte ki az üzemi tanács ha-

Nagy Sándor



táskörébe tartozó kérdések koordinációjának erősítését. A program alapján elfogadott 5 éves intézkedési terv, valamint a 2010. évi munkaprogram pedig rögzítette az EVDSZ szándékát, hogy a VÜTFÓ-val, mint szervezettel erősítse a kapcsolát, illetve újítsa azt meg. Ennek szellemében került sor az EVDSZ és a VÜTFÓ képviselőinek találkozására. Az EVDSZ erre a találkozóra egy együttműködési megállapodástervezettel érkezett, amely tervezet rögzíti az együttműködés célját, feltételeit, rendszert. Megelégedésünkre a megállapodástervezetet a VÜTFÓ képviselői is elfogadhatónak tartották. Mindkét fél a kisebb módosításokkal változtatott megállapodástervezeteket a döntéshozók fórumain elfogadásra ajánlja.

Véleményem szerint az EVDSZ és a VÜTFÓ megújult együttműködése jól szolgálja, hogy az üzemi tanácsok hatáskörébe tartozó kérdésekben is a munkavállalói oldalon egységes vélemény fogalmazódjon meg ágazati szinten.

(Folytatás az 5. oldalon)

„Célunk a stabil, fenntartható megállapodási módszer kialakítása”

Jelentős fejlődés jellemzi a Villamosenergia-ipari Ágazati Párbeszéd Bizottság (VÁPB) munkáját, különösen az utóbbi években. A szociális partnerek, az érdekképviseletek és a munkaadók szövetsége e fórum keretében tekintik át és tárgyalják meg a munka világát érintő kérdéseket, határozatokat hoznak és megállapodásokat kötnek. Évente tucatnyiszor találkoznak, munkatervükbe egyre több és egyre fontosabb téma kerül be.

A VÁPB ülések nyilvánosak, ezzel élnek is leginkább a tagszakszervezetek képviselői. Az ülések hossza 1-2-4 óráig terjed a téma fontosságától és súlyától függően.

A VÁPB-n a munkáltatói oldalt képviselő Villamosipari Társaságok Munkaadói Szövetsége (VTMSZ) elnöki teendőit öt éve dr. Janka Mária, az E.ON Hungária Zrt. Szervezeti és HR igazgatója tölti be. Vele beszélgettünk, értékelve a villamosenergia-ipari munkavállalók érdekében hozott döntéseket. Véleménye szerint a párbeszédnek, az érdekegyeztetésnek a tárgyalászat mellett lehet létjogosultsága.

- Tisztelt Elnökasszony, hogyan értékeli az elmúlt éveket?

- Most is megtiszteltetésnek tartom azt, hogy bizalmat szavaztak nekem. A munkaadói szövetség választmányának tagja voltam és az iparágot is jól ismerem, régóta itt dolgozom, ezért biztosak voltak abban, hogy az általam irányított munkaadói szövetség felelősen hozza meg döntéseit.

Komoly eredménynek tartom, hogy sikerült megkötni az ágazati kollektív szerződést és azt is, hogy létrejötték az évenkénti bér- és szociális megállapodások. Az ágazatban olyan történések ezek, melyekre oda kell figyelniük. A nemzetgazdaság más ágazataihoz képest igazán büszkén számolhatunk be ezekről a dolgokról, hiszen más ágazatokban ez nem így van jelen. Nyilván ennek a sikernek egy része a villamosenergia-iparra jellemző tradíciók és a szakmakultúra megőrzése, az irányvonalak továbbvitele.

Ennek hatása is érezhető, de ezen felül néhány újabb változás és a tárgyalásokon bevezetett minták együtt adnak még egy további megújulást, melyhez minden résztvevő hozzájárulása és munkája szükséges volt.

- A munkaadói szövetség munkájának minősítése milyen formában történik?

- A VTMSZ-en belül a munkát a választmány végzi felelős beosztású tagokkal. A közgyűlés, tehát a tagság az, mely a választmány munkáját megítéli. Azt mondhatom, az éves beszámolóinkban jóleső érzés az elvégzett munkát és a következő feladatok kitűzését leírni. Tagjaink ezeket nyomom követik, eddig nem szavazták le a javaslatainkat. Ezáltal létrejöhetnek olyan megállapodások, melyekhez minden érdekelt hozzájárult. Ez a bizonyítéka annak, hogy a munkánk eredménye pozitív előjelet kaphat.

A választmány tagjai rendszeresen találkoznak, hiszen az év során folyamatosan jönnek elő olyan témák és feladatok, amelyek azonnali döntéseket és egyeztetéseket kívánnak meg. Az előrelépés ezek által történik, a tagsággal közgyűlés keretében tartjuk a kapcsolatot.

- Kérem, említse az utóbbi években hozott döntésekből, a változásokból!

- Itt megemlíthetem a Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány alapítását és működtetését. A kedvezményes munkavállalói tarifának a kérdése és az új rendszer bevezetése is ezen ciklusra jutott. Számos olyan kérdést és működési mechanizmust kell még kidolgozni, mely korábban nem vagy nem így működött. A közelmúltban két erőmű, a Budapesti Erőmű és a Dunamenti Erőmű is csatlakozott a munkáltatói szövetségünkhöz, ők újra belépők.

- Hogy sikerült ezt elérniük?

- Valószínű, hogy folyamatosan figyelték a munkánkat, az ágazati párbeszéd bizottsági döntéseket. De a végeredmény a lényeges. A vállalatok saját döntése volt, ők jelentkeztek újra tagnak, így örömmel üdvözölhetjük őket körünkben. Újra a szervezet részeivé váltak. Nagyon fon-



tos alapelvnek tartom, hogy a munkáltatói oldal, a VTMSZ egy konszenzusos közös véleményét képvisel, nem egyes vállalatoknak, vagy vállalatcsoportoknak a véleménye vagy partikuláris érdeke jelenik meg. Ez a konszenzusos vélemény az, amit a választmány és ezen keresztül az egész tagság el tud fogadni. És amikor valamilyen kérdéssel kapcsolatban megítélik azt, hogy hol tartanak a tárgyalások, akkor az kizárólag az együttes, szövetségi véleményt jelenti.

- A VTMSZ sokszínűségéből milyen feladatok következnek?

- A vállalatok nem azonos tulajdonosi és működési szerkezetűek, eltérő piaci életszakasszal érkezik a szövetségbe. Vannak kereskedők, energiaelosztók, állami vállalatok, különböző tulajdonosi fázisban levők - privatizáció előtt, esetleg után - vagy éppen alulban levők. Az érdekeik eltérőek, ezért a VTMSZ akkor működik hatékonyan, ha ezeket az érdekeket össze tudja hangolni, egyeztetni és

eredményeket kizárólag a VTMSZ eredményének vindikálni, teljes joggal nevezhető közös sikernek. Ebből is látszik, hogy működik az ágazati párbeszéd bizottság. A mi felfogásunk a munkáltatói oldalról az, hogy elsősorban a munka világgal kapcsolatos döntésekben akarunk a párbeszéd bizottságokban tevékenykedni. Tudjuk, hogy vannak olyan ápb-k, melyek egy kicsit a szakmai szervezet irányába is elkezdtek kiterjeszteni a működésüket. Ezt mi nem tartjuk követendőnek, nem szeretnénk ilyen irányba bővíteni a VÁPB működését. Mi a munka világának szigorúan azon szegmensével foglalkozunk, amik szorosan ide tartoznak. Az ebben történt lépéseket, melyek az elmúlt időszakban megtörténtek, kielégítőnek tartom.

A sztrájk kérdésével és más témákkal kapcsolatban is folytatunk szakmai konzultációkat. A VTMSZ-en belül rendelkezünk egy szakképzési bizottsággal, melyben előtérbe kerülhetnek szintén olyan témák, amelyekkel később a párbeszéd bizottságban találkozhatunk.

- Megszületett a 2010-re vonatkozó bér- és szociális megállapodás.

- A legfontosabb értékelése az, hogy létrejött egy bér megállapodás. Olyan, amihez a szakszervezeti oldal és a munkáltatói oldal képviselői is megszerezték a támogatást, tehát a munkáltatói szövetség tagjai is támogatták.

- Amikor a VÁPB-n folyik a tárgyalás, felfokozott érdeklődés övezi az ott történeteket, égnak a telefonok, hiszen az alkalmazottak és vezetők egyaránt várják, mi fog történni. Ezt lehet érzékelni?

- Ennek a felelősségnek a tudatában vagyunk, aminek igyekeznünk megfelelni. Jó, hogy megemlíti, mert úgy gondolom, érdemes arra kitérni, a munkáltatói oldal komoly felelősséget érez az iránt: a munkavállalók a lehető legtisztességesebb és az adott gazdasági környezetben a legjobb körülmények között dolgozzanak. Ezt tudja vizsztatúkrözni az adott évi bér megállapodás, melyet megkö-

tünk. Azt gondolom, a 2010. évre vonatkozóan is ez történt meg. Ha összehasonlítjuk a saját ágazatunkat más ágazatokkal, a nemzetgazdaság más részeivel, akkor ez egy komoly vívmány és ez nem csupán a munkáltatói oldal vívmánya. A két oldal szerepe igen komoly, és ebben a munkáltatói oldal a felelősséget és tudását maximálisan hozzáadta. Bár 2009-ben visszaesés volt a gazdaságban, mely nyilván a saját iparágunkra is kihatott és az egész hazai termelésre, helyzetre, de mindemellett tudják az érintettek: a foglalkoztatási színvonalat - kisebb korrekciókkal - meg tudtuk őrizni. A munkáltatói oldalnak a felelőssége most is megjelent a bér megállapodásban és általában azokban az állásfoglalásokban, azokban a döntésekben, melyek végül megállapodásokhoz vezettek.

Az a véleményem és ebben egyetértünk a választmány tagjaival, hogy a tárgyalászatnál kell tárgyalni és ott kell kifejezni az álláspontokat. Azzal együtt is, hogy az egyik oldalt egy több szakszervezetből álló szövetség ill. több szövetség képviseli, a másik oldalt a munkáltatói szövetség képviseli. A két fél álláspontját, oldalakat kell összeegyeztetni és úgy kialakítani a végső megoldást, vagyis a döntést előkészíteni. Nem máshol van a tárgyalás helye, hanem a tárgyalászatnál.

- Meddig húzódhat a tárgyalások folyamata?

- A megállapodás az egyeztetésekről szól. Ki kell cserélni a véleményeket, új és újabb javaslatokkal valamilyen módon közelíteni a megoldáshoz. Azt gondolom, a munkáltatói oldal minden tárgyalásra a megállapodástervezet valamilyen pontjával kapcsolatban, vagy részében új javaslattal állt elő. Nem ragadtunk meg egy ponton és tartottunk ki mellette mindenáron, hanem folyamatosan törekedtünk arra, hogy olyan megfogalmazást, definiálást találjunk, amivel az álláspontokat közelíteni tudjuk. Nyilvánvalóan mindkét oldalnak a szabadsága megvan ebben a folyamatban, a munkáltatói oldal szándéka mindvégig egy közelítés volt.

Fábián E.

Felhívás

az iparág munkavállalóihoz,
nyugdíjasaihoz és családtagjaikhoz

A Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány kuratóriuma azzal a kéréssel fordul az iparági aktív és nyugdíjas kollégákhoz és családtagjaikhoz, hogy - ha más irányú elkötelezettsége ebben nem gátolja - ajánlja fel személyi jövedelemadója 1 %-át az Alapítvány számára, a több évtizedes múlta visszatekintő, évi több mint 2000 főt „megmozgató” villamosenergia-ipari sporttalálkozókat támogatására!

A Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány adószáma:

18475537-1-06

A befolyt támogatásról - amelyet előre is köszönünk - és annak felhasználásáról a Forró Drót hasábjain az iparág közvéleményét részletesen tájékoztatni fogjuk.

Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány kuratóriuma

Vitsport
Villamosenergia-ipar a Sportért Alapítvány

Megháromszorozódott az online ügyintézés választó E.ON ügyfelek száma

Az E.ON ügyfelei körében folyamatosan nő az online ügyintézés választók száma és a közelmúltban indított nyereményjáték miatt tovább bővült az érdeklődők köre. Az internetes rendszer célja könnyű, gyors, széleskörű és biztonságos ügyintézési lehetőség biztosítása, ami bárhol és bármikor elérhető az ügyfelek számára. Jelenleg közel 160 ezren veszik igénybe az ügyintézésnek ezt a korszerű formáját, mely jelentős növekedés a tavalyi ilyenkorai 45 ezres felhasználói körhöz képest. A korszerű szolgáltatás még szélesebb körű népszerűsítésére és megismertetésére az E.ON 2010. március 15-ig tartó nyereményjátékot hirdetett. A nyereményjáték keretében az online ügyfélszolgálatot használó fogyasztók az egyszerű és gyors ügyintézés mellett most három Ford Fiesta személyautót is nyerhetnek, ha kitöltik a www.eon.hu oldalon elérhető kvízzjátékot. A kampány hatására duplázódott az online ügyintézési rendszerbe naponta regisztrálók száma és több tízezer vesznek részt az E.ON nyereményjátékában.

Miért jó az ügyfélnek az online ügyintézés?

- Az összes számláját akár több évre visszamenőleg is megnézheti és keresheti a rendszerben
- Bediktálhatja a mérőóra állását

- Lekérdezheti számlaegyenlegét, illetve folyószámla egyenleg igazolást tud letölteni
- Banki ügyleteket intézhet (például bankszámlaszám módosítása)
- Csoportos beszédés - a rendszer automatikusan kitölti a fogyasztó adataival a szükséges nyomtatványt
- Számlamódszort és csekket igényelhet
- Egy belépéssel az összes partnerszám ügyét intézheti (önkormányzatok esetében ez kiemelten hasznos - egy intézménynek több fogyasztási helye van)
- Ügyfélcsereit intézhet
- Közvilágítási hibát jelenthet be

Az E.ON 2008. őszén vezette be a számlázási rendszerrel összekötött, így egyedi és aktuális adatokat szolgáltató interaktív, online ügyintézési formát. A társaság tapasztalatai alapján a rendszer használata nem okozott különösebb nehézséget az ügyfelek számára. 2009 első felében már 45 000 felhasználó volt, mára elérte a 160 000 regisztrált, tehát egy év alatt megháromszorozódott az online ügyintézés választók száma. Érdekes adat, hogy az összes ügyfélszolgálati megkeresés 14%-a 2009-ben már az interneten történt.

Gyöngyszemek füzérben

A villamosenergia-iparban sokan emlékeznek arra az időre, amikor híre ment, hogy ezután egy helyen, Pakson lesz az MVM Társaságcsoporthoz pénzügyi és számviteli tevékenységének központja. Egy teljesen új céget hoztak létre a szakemberek és az indítás, az átállítás nem volt zökkenőmentes. A kezdeti idegenkedés, a kételkedés azonban alaptalannak bizonyult, a négy éve alakult MVM Kontó ZRt. kiválóan működik. Sziklai Mariannal, a Kontó vezérigazgatójával „otthonában”, a munkahelyén beszélgetünk.

– Milyen volt a Kontó nélküli élet az iparágban?

– Nem tiszteltem minősíteni, azt viszont állítom, hogy nélkül már nem képzelhető el az élet a villamosenergia-iparban.

– Mivel indokolták a Kontó megalakítását?

– Azt látnunk kell, hogy az iparágban folyamatos a felfelé ívelő tevékenység. Az MVM a legfontosabb energiaágazati cége hazánkban. A cél az volt, hogy hatékonyságban, eredményességben a legjobban tudjon teljesíteni, megfeleljen az elvárásoknak, tehát egy abszolút piac- és ütőképességű vállalat legyen. Ennek érdekében bizonyos területek kiszervezésre kerültek, hogy szaktudással és nagyobb hatékonysággal tudják kiszolgálni a társaságcsoporthoz fűtőtevékenységét szolgáló cégeit. Így került sor az informatika és pénzügyi-számviteli szolgáltatások kiszervezésére, amihez később csatlakozott a humán és bérszámfejtés terület is. Azt mondjuk, koncentráltabb helyen található meg ez a szakma, ezeknek a munkavállalóknak csak pénzügyi és számviteli feladatokkal kell foglalkozniuk, ebből adódóan a szakmai tudás hatékonyabb. Azt gondolom, fontos a társaságcsoporthoz az adózás optimalizálása, a pénzügyek kezelésének leghatékonyabbá tétele. Például, ha az egyik társaságnak hitelre van szüksége, a másiknak nem, miként lehet kihasználni azokat az optimumokat, amit a társaságcsoporthoz érdekében a legjobban tudunk működtetni.

A Kontó megalakulása nem ment zökkenőmentesen, nem mondhatjuk, hogy örömdák kísérték. Természetes ellenérzés van az emberekben a változásokkal szemben, félelem attól, hogyan fog működni, jó lesz-e ez nekik. A biztosságot és jól működőt nagyon nehezen adják fel a bizonytalanságért. Ez látszott a Kontó megalakulásánál is.

– Hogyan vélekedtek a terv megalakulásáról?

– A magam részéről teljesen biztos voltam a sikerben. A múlt szakmai tapasztalataim alapján - előzőleg az E.ON informatikai cégének felépítésében vettem részt - tudtam, az irány jó. Szakmailag kiváló és kreatív menedzsment került mellém, akikkel mindannyian bízunk a végeredmény pozitív voltában. Első munkavállalóink segítettek a cég arculatának kialakításában. Nagyon sokat dolgoztunk, igaz - de klassz időszak volt, kellemes visszaemlékezni rá. Sokszor mondom a kollégáknak - akik benne voltak az ún. „kemény magban” - „meglátjátok, soha nem fogjátok elfelejteni és mindig nagy örömmel fogtok arra gondolni, hogy részesei lehettetek egy új létrehozásának. Így lehet igazán megismerni a társaságot, átérzeni hangulatát, tulajdonképpen azonosulni a filozófiájával, a

tevékenységével - ez az egész későbbi életetekre kihatással lesz”.

Hangsúlyoznám, a siker biztosítva volt a kellő vezetői támogatottság és egy lelkes csapat által, mely mindent félretéve, tudta mi a feladata, tisztában volt annak fontosságával és szükségességével. Ezek a tényezők befolyásolták végül azt, hogy 24-en jöttünk el az Atomerőműből annak idején. A hölgyek szereték a munkájukat, „oda megyünk, ahol a munka, a szakma és a fejlődési lehetőség is megvan” - mondták. Nálunk dolgozik egy atomerőmű-alapító tag is, elképzelhető, hogy milyen nehéz szívvel jöhetett el megszokott és szeretett munkahelyéről. Mégis jól érzi magát itt, nagy szükségünk volt rá, ma is az egyik legjobb szakembereink.



követni azt a filozófiát, hogy úgy végezzük a munkánkat, mintha valós piacon dolgoznánk és az ennek való megfelelés mind szakmailag, mind emberileg nagy kihívás. E mellett nekünk az számít, hogy azok ismerjenek el, akiknek mi fontosak vagyunk. Ez már megvalósult. Azt is el kell fogadnunk, hogy azok közül, akiknek a szakmai munkájukból elvettünk, nem mindenki néz minket osztatlan örömmel. Mindig kérem, úgy tekintsenek ránk, hogy társak vagyunk, mind szakmailag,

jobbakk és jobbakk legyünk, a kontroll teljes körű.

– A technikai vagy az emberi tudás a fontosabb?

– Mindkettő nagyon fontos. Szoktam mondani, ha valaki szakmailag kiváló, de „nincs ott emberileg”, - az édeskevé. Emellett az egymással való együttműködés képessége is lényeges. Tudjuk, mi a cél, és azt hogyan tudjuk közösen elérni úgy, hogy közben még jól is érezzük magunkat.

– Az áramtermelés úgy „amblokk” elsősorban műszaki tevékenység. A technikusok, mérnökök munkája kap elsőbbséget.

– Jól gondolja, egy műszaki beállítottágú cégcsoporthoz vagyunk. Én úgy fogalmaznék, mi egy gyöngyszem vagyunk a társaságcsoporthoz belül. Pont azért, mert egyedül nálunk nagyobb a hölgyek aránya, mint bárhol máshol, azt gondolom, más jellegű cég vagyunk. Kicsi a bors, de erős. Kis cég vagyunk, de a feladat, amit végzünk, nélkülözhetetlen a társaságcsoporthoz cégeink mindennapi életében. Tudvalevő, egy műszaki beállítottágú cégnél nyugnek veszik, ha már megint bizonylatot kell kiállítani, akti-

– Van ilyen, de szeretem a kihívásokat. Azt gondolom, észérvekkel meggyőzhető mindenki. Informálni kell az embereket, pl. nagyon sok ember számos esetben nincs tisztában vele, miért kell ez, vagy az, mit akarunk elérni egy adott művelettel. Például, hogy az aktiválási bizonylat ne az utolsó pillanatban érkezzen be. A zökkenőmentes folyamatokhoz kell a tájékoztatás. A tagvállalatoknak úgy kell kialakítani a műszaki és gazdasági terület közötti kapcsolatokat, hogy azt megértse minden szereplő. Nem egyszerű feladat, de ezzel nincs is probléma. Megfelelő információk és „propaganda” növelné a gazdasági terület népszerűségét.

– Hallhatunk néhányat a terveikről?

– Szoktam mondani, mely kijelentést hangoztatom az MVM felé is: Várjuk a munkát! Mindig örülünk az MVM új akvizíciójának, minden új ajánlatának, kihívásának. Legutóbb az MVM egy kft. és egy szélenergia-park megvételével bővítette ügyfélkörünket. Van ezen kívül külső „szárnypróbálgatásaink” - például a humán erőforrás területén -, néhány külső cégnek véghezvük a bérszámfejtését, a tulajdonos tudtával és beleegyezésével. A kihívás, hogy helyt tudunk-e állni a piacon, hogyan felelünk meg külső megbízásoknak is. Szakmailag fel vagyunk készülve. Szeretném, és azon munkálkodunk, hogy a kollégáknak megmaradjon a munkahely. Ezt fontosnak tartom a mai világban. Legfontosabb feladatunk természetesen az marad, hogy a társaságcsoporthoz belül a tagvállalatoknak minőségi munkát végezzünk. Ez a Kontó fő tevékenysége és profilja.

A minőségi munka mellett fontos az adatbiztonság, az előírások betartása. Olyan mennyiségű üzleti információ van birtokunkban, melyet diszkrétan kell kezelnünk. Egy fokozottan védett irodában elhelyezett bankterminálokkal tucatnál több bankkal állunk kapcsolatban, innen történik az átutalások indítása.

– Az ellenőroket nem szokták szeretni. Önök hogy állnak ezzel?

– Az MVM Társaságcsoporthoz részének többsége kiment adózó, ezért folyamatosan vannak, folynak adóellenőrzések. 2006-ban indult a Kontó, és 2-3 éves lefutási idő után történnék az igazi nagy ellenőrzések. Most jönnek majd az első megmértetések. Nagyon jó eredménnyel zárultak eddig az átfogó vizsgálatok. Szolgáltatási szerződésünk tartalmazza, ha valamely hiba akad, az ebből eredő anyagi kárt mi

viseljük, tehát úgy dolgozunk, hogy a legkisebb hibát is elkerüljük.

– A számvitel, a pénzügy, az adózás olyan területek, ahol naprakészen kell tudni minden változást.

– Fontosnak tartom a szakmai fejlődést és továbblépést. A munkavállalók több mint a fele felsőfokú végzettséggel rendelkezik, támogatjuk a mérlegképes könyvelő képzését elvégzését. A bérszámfejtőknel előírás a bérszámfejtési képzés. Tavaly sikeresen pályáztunk a Paksi Munkaügyi Központnál, ezért tudtunk indítani egy emelt szintű bérszámfejtési tanfolyamot - ez a legmagasabb képzés Magyarországon, amit el lehet érni e területen. Mind a kilenc beiskolázott dolgozónak sikerült kiváló eredménnyel elvégeznie. Komolyan veszik a hivatásukat, szeretik csinálni ezt a munkát. Hangsúlyozom, fontos az állandó és folyamatos továbbképzés. A jogszabályok változnak. E téren is nagyon jó kapcsolatunk alakult ki az MVM-mel, a jogszabályi változások tájékoztatásánál központilag hívnak meg előadókat, a csoport meghallgathatja a gazdasági, pénzügyminisztériumi állásfoglalásokat, ez fontos kapocs a minisztériumok, az APEH és mi közöttünk. Mint holding betölti ezt a szerepet, mint előtérbe kerülő kérdés esetén felteszi a pontot az i-re, illetve szakmailag és kérdések felmerülése esetén megkapjuk a szükséges válaszokat.

– „Nincs szabadidőm, nem sok szabadidőm van, nem tudok elmenni sportolni...”

– halljuk a vezetőket, a menedzsereket panaszáit.
– Lehet, furcsán hangzik, nekem van szabadidőm, mert meg tudtam teremteni. Nem akarom azt a látszatot kelteni, hogy én egy borzasztóan elfoglalt ember vagyok. Nagyon profi menedzsmenttel és jó kollégákkal dolgozhatom együtt, lehetővé válik, van annyi szabadidőm, hogy például síelni több napra el tudok menni. Szeretek mozogni, sportolni, erre mindig szakítok időt. A szellemi teljesítmény is jobb, annak érdekében is megfelelő testmozgás kell. Végeredményben, amire akarunk, lesz időnk. Nagyon jó baráti társaság vesz körül, sok programot csinálunk együtt, ezek remek alkalmak számomra. A privát élet és a munkahely nem választható el kategorikusan egymástól. Tehát akkor jobb a munkateljesítmény, ha a magánélet is rendben van. Kölcsönös oda-vissza hatás jön létre. Ennek rendben kell lennie a helytállás végett.

FE

Pakson, a Gagarin út egyik modern épületének homlokzatán messziről látszik a fényt, a vidámságot, és a reményt is sugárzó logójuk. Az épületbe belépvé, majd a munkahelyeket emeletről emeletre végigjárva megfogja az embert az a különös hangulat, amely csak a női munkahelyekre jellemző. Ragyogó tisztaság, virágok, színek kavalkádjai, jókedvvel végzett ügyintézés, a falitáblán pedig hasznos programok, információk, sportolási lehetőségek sokasága. Később előkerülnek a társasági közös ünneplések, együtt töltött vidám percek fotói.

– Mennyire kell belefolynia egy-egy tárgyalás menetébe?

– Szerencsére olyan jó és felkészült vezetők, területfelelősök vesznek körül, hogy általában közvetlenül nem kell részt vennem a tárgyalásokon.

– Előfordul, hogy mégis kéri a segítségét, a tapasztalatát vitás kérdésekben?

Kiváló eredmények a VIT-nél

A VIT Nyugdíjpénztár mindkét ágazata kiváló évet tudhat maga mögött: a hozamok kiválóan alakultak. A pénztár teljesítményéről **Pellei Józseffel**, a VIT ügyvezető igazgatójával beszélgettünk.

- Hogyan értékelné a 2009-es évet a VIT szempontjából?

- Azt kell, hogy mondjam, nagyon jó évet zártunk. Elmondhatjuk, hogy hozamainkkal 2009-ben sikerült jelentős részben ledolgozunk azt a veszteséget, amelyet a 2008-as nehéz gazdasági esztendő hozott. Tavaly az önkéntes ágazatban a klasszikus portfólióink 13,63%-os hozamadatot produkált, a kiegyensúlyozott 17,61%-ost, míg a növekedési portfólióban 23,36%-os gyarapodást tapasztalhattunk.

A magánágazatban a kezelt vagyont ugyanebben a sorrendben 12,92%-kal, 21,25%-kal és 26,76%-kal növelték a hozamok.

- Ezek valóban nagyon jó eredmények, ugyanakkor sokan tartanak attól, hogy a 2008-as, válságos évben túl nagyok voltak a veszteségek. Önnek mi erről a véleménye?

- Számtalanszor találkoztunk azzal a jelenséggel, hogy a rövid távú visszaesések miatt meginognak az emberek. Ilyenkor mindig elmondjuk, a nyugdíjpénztári befektetési forma tipikusan az a dolog, amit hosszú távon érdemes szemlélni, csak így derül ki, hogy mennyire megbízható egy pénztár. A nyugdíjra ugyanis, legalábbis jobb esetben, egy életen át gyűjt az ember. Kedvenc tanmesém, amit tavaly számtalanszor elmondtam, a békakirály esete. Amikor a királylánynak döntenie kell arról, megcsókolja-e a rút békát annak reményében, hogy abból király lesz és aztán életük végéig boldogan élnek - nos ez tipikusan a rövid - hosszú táv problematikája. Megjédek-e a csúf béka látványától - ez a 2008-as vál-



ság - vagy kitarok döntésem mellett: pénztártag maradok és megadom az esélyt a veszteségek ledolgozására, mert hosszabb távon ez szinte biztosan bekövetkezik. Én csak azt mondhatom, hogy ahogy a mesében a békából mindig királyfi lesz, úgy a válságokat is mindig fellendülés követi, amely esély a veszteségek visszaszerzésére.

- Ha már hosszú távról beszélünk, milyenek lettek a VIT 10 éves hozamai?

- Hadd emeljem ki magánágazati adatainkat, mert erre különösen büszkék vagyunk. A VIT Nyugdíjpénztár magánágán a kiegyensúlyozott portfólióban 10 év alatt elért hozam a Stabilitás Pénztárszövetséghez tartozó minden nyugdíjpénztárnál magasabb lett. Ez azt jelenti, hogy akinek az elmúlt tíz évben a VIT ezen portfóliójában gyűlt a pénze, az semelyik másik pénztárban nem érhetett volna el nagyobb hozamot ebben a kockázati kategóriában. Egyébként a növekedési portfólióinkban, szintén magánágán, „országos másodikak” lettünk, ha szabad így fogalmaznom, míg a klasszikus

portfólióink hozamai a negyedik helyet jelentik nekünk, ami szintén nem rossz. Ebből is látható; lehet, hogy egy-egy évben, 2006-ban, vagy 2007-ben lehettek olyan pénztárak, ahol magasabbak voltak a hozamok - de összességében 10 év távlatában mégis VIT nyújtotta a legtöbbet, és ez a lényeg.

- Ezek szerint tehát a válság meg sem kottyant a pénztárnak?

- A válság mindannyiunkban mély nyomot hagyott, ezt kár is lenne tagadni. Gyakorlatilag az emberek felfogását, mentalitását, a pénzügyi szokásokat, röviden az egész világot felforgatta. Tehát értékén kell kezelniünk a történeteket. De ez egyben azt is jelenti, hogy semmiképpen sem szabad túlértékelni ezt a jelenséget: a nyugdíjpénztárak esetében - még egyszer hangsúlyozva - a hosszú táv számít. Hadd hozzak egy hasonlatot: A hosszútávfutónál, aki a maratoni távot futja, teljesen mindegy, hogy a huszadik percben megbotlik-e. A végeredmény számít, és azt nem lehet megítélni a huszadik percnél.

Ferling PR

MINDENKÉPPEN JÓL JÁR

- AJÁNlja MÁSOKNAK IS
A VIT MAGÁNnyUGDÍJ-PÉNZTÁRAT!

MOST 4000 Ft-tal LEHETNEK GAZDAGABBAK!

Belépési akció

Amennyiben egy ismerőse az Ön ajánlására lesz a VIT Nyugdíjpénztár tagja, Ő is és Ön is nettó 4000 Ft-tal lesz gazdagabb!

- minden új belépő után 4000 Ft jutalom Önnek
- minden új belépő számára 4000 Ft jutalom

Jutalom az új belépőnek / átlépőnek, jutalom a beléptetőnek

Családi akció

Ha Ön családtagjainak* ajánlja a VIT Nyugdíjpénztári tagságot, a 4000 Ft-os jutalom mellett részt vehet egy sorsoláson is, amelynek fődíja 100 000 Ft készpénzben.

*házastársának vagy gyermekeinek az akció más családtagokra nem vonatkozik

- minden új belépő családtag után 4000 Ft jutalom a beléptetőnek
- minden új belépő családtag számára 4000 Ft jutalom
- legalább két új belépő családtag esetén esély a 100 000 Ft jutalom megnyerésére

Együtt könnyebb!

Az akcióról részletes leírást olvashat a www.vitny.hu oldalon!

NE FELEDJE - ÖN MINDENKÉPP JÓL JÁR!

Felelős kegyeleti öngondoskodás a családok szolgálatában

A következőkben Járjai Zsigmonddal - aki a CIG Pannónia Életbiztosító Zrt. felügyelőbiztoságának elnöke - készített interjú során mélyebb betekintést nyerhetünk a társaság működéséről, elveiről, termékeiről.

- Először is hadd kérdezzem meg, mikor alakult a cég és mi motiválta?

- A CIG Pannónia Életbiztosító Zrt. az egyetlen hazai alapítású, főként magánszemélyek tulajdonában lévő biztosító. Működésünket 2008. május 26-án kezdtük Magyarországon CIG Közép-európai Biztosító Zrt. néven, mely 2009-ben kibővült Romániával is. Alig fél évvel az értékesítés megkezdése után rendkívül dinamikus növekedéssel első helyre kerültünk az új életbiztosítások értékesítésével. Véleményem szerint sikerünk titka egyrészt a nemzetközi összehasonlításban is kiemelkedő menedzsment, másrészt az üzletkötői hálózatunk, melyben saját ügynök mellett brókerek is értékesítik biztosításainkat. Természetesen mindez nem lenne elegendő az egyedi termékkálánk és ügyfeleink igényeinek messzemenő kiszolgálása nélkül, mely küldetésünknek is központi elemét képezi.

- Mit ért egyedi termékkálán? Mítől nyújt más, többet a piacon szereplő biztosítókkal szemben?

- Magyar biztosítóként a magyar piaci igények feltárásával alkottuk meg termékeinket,



ezáltal valós problémák megoldására nyújtunk lehetőséget, ennek köszönhetően gyorsan tudunk reagálni a változó piaci igényekre. Kutatások bizonyítják, hogy Magyarországon a megtakarítási okok között évek óta harmadik helyen szerepel a temetkezéssről való gondoskodás. Kimondottan erre a hazai igényre fejlesztettük ki a Pannónia Alkony Életbiztosítást. Termékünk nem csak elótakarékosság-

ban segít, hanem - az előzetes szerződésnek megfelelően, a piacon egyedülálló módon - a teljes körű lebonyolítást is megoldja.

- Mit ért pontosan ez alatt?

- A Pannónia Alkony Életbiztosítás központjában a kegyeleti, végtszességi szolgáltatás áll, melyet felkészült partnereink európai színvonalon teljesítenek. Az életbiztosítás útjára indításával egyben kultúráváltást, szemléletformálást is szeretnénk szolgálni. Ez a misszió hagyományok és előzmények hiányában is ahhoz kíván hozzájárulni, hogy a hazai közgondolkodásban váljék természetessé, az ilyen körbe tartozó, nehéz kérdésekről is beszélni tudjunk. Mindez azért rendkívül fontos, mivel hosszú távú, előretekintő öngondoskodással a családok elkerülhetik azt a váratlanul jelentkező, rendkívül magas költséget, - és az ehhez kapcsolódó hivatalos utánjárást - melyet az elhunyt családtag méltó módon történő eltemetése általában jelent. E terhek elkerüléséhez, illetve jelentős mérsékléséhez nyújtunk segítséget a Pannónia Alkony Életbiztosítással, mely a kedvező konstrukció által mindenki számára elérhető.

- Egyetérték Önnel, hogy nehéz erről beszélni, és sajnos tényleg sok esetben probléma, hogy méltó módon eltemethessük szerettünket. Lényegében a temetés költségeit évek alatt kis összegekben is ki tudjuk fizetni ezáltal?

- Igen, lényegében igen. Azonban a rendszeres biztosítási díj befizetése mellett lehe-

tőség van eseti megtakarítás befizetésére is. Ennek előnye, hogy az ebből képződő összeg nem része a hagyatéki eljárásnak, tehát ehhez és az ezután képződött nyereséghez rendkívül gyorsan és örökösileg illetégmentesen juthat hozzá a kedvezményezett. A beérkező megtakarításokat állampapírokba fektetjük, ez garancia arra, hogy a befektetés biztonságos és értékálló legyen. Ezen kívül a biztosítás megkötéséhez nem kapcsolódik egészségügyi vizsgálat, senki sem tesz fel ehhez kapcsolódó kellemetlen és toladó kérdéseket. Megpróbáltunk a vállalkozások számára is kedvező feltételeket biztosítani, hisz amennyiben egy vállalat munkavállalói számára biztosítja termékünket, az mind a vállalat, mind a munkavállaló számára adó- és járulégmentes, azaz jóval kedvezőbbek a feltételek, mint egyéb béren kívüli juttatások esetében, ráadásul a befizetett biztosítási díj költségként elszámolható. Ezen lehetőségek megteremtése maximálisan ügyfeleinket szolgálják, hisz könnyedén ki tudja választani a számára megfelelő módozatot.

- Hol tudhatunk meg többet a termékről?

- A www.pannoniaalkony.hu weboldalon, az alkony@cig.eu e-mail címen illetve képviselőinknél egyaránt érdeklődhetnek további információkért.

- Köszönöm szépen, hogy fogadott és megválaszolta kérdéseimet.

- Én is köszönöm.

